

**MARTENS & PRAHL
VERSICHERUNGSKONTOR
NEUSTADT/WEinstrasse GMBH**

**VERLASSEN SIE SICH AUF UNS:
UNSER WORT GILT!**

DIE VERSICHERUNGSMAKLER SEIT 1900



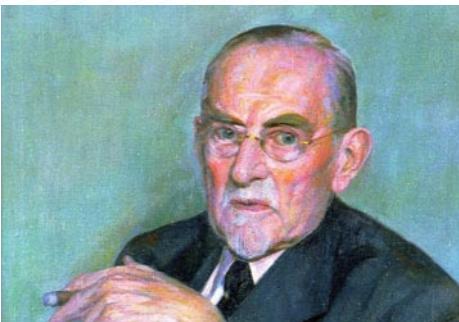
ÜBER 100 JAHRE ERFAHRUNG



„Die Zahlen folgen den Ideen, die Ideen den Werten!“

Dr. Sliwka

ÜBER 100 JAHRE ERFAHRUNG



Firmengründer Heinrich Martens

Viele zahlen einen Geldbetrag in einen „Geldtopf“ ein, um beim Eintreten des Versicherungsfalles aus diesem Geldtopf einen Schadenausgleich zu erhalten.

Was so einfach klingt, war tatsächlich eine bahnbrechende soziale Erfindung: Der Entschluss einer Gemeinschaft, zusammen für Risiken einzustehen und so die Folgen von Schäden für den Einzelnen zu verhindern oder zu verringern.

Ohne Versicherungen würden Wirtschaft und Gesellschaft kaum funktionieren. Diese Themen sind heute von einer Komplexität, Vielfalt und ständiger Veränderung geprägt, die nur noch schwer zu überblicken sind.

Und oft haben Versicherte nicht zu Unrecht das Gefühl, dass der so wertvolle Grundgedanke in den Hintergrund getreten ist. Wir von MARTENS & PRAHL setzen uns dafür ein, dass Versicherungsnehmer in den Genuss eines bestmöglichen Versicherungsschutzes zu guten Konditionen kommen.

Deswegen stehen wir seit über 100 Jahren als unabhängiger Makler mit individuellen Lösungen an Ihrer Seite.

LEISTUNG UND FAIRNESS VON MENSCH ZU MENSCH

Unser Unternehmen beschäftigt sich seit der Gründung im Jahre 1900 mit dem Versicherungswesen. Bis Anfang der siebziger Jahre konzentrierte sich unsere Tätigkeit auf Lübeck. Die Hansestadt ist unverändert der Firmensitz unserer Holding. Heute sind wir mit unseren Partnerunternehmen im gesamten Bundesgebiet präsent und verfügen über Kooperationspartner in der ganzen Welt.



Wir wagen die Behauptung, dass MARTENS & PRAHL eine Sonderstellung in der deutschen Versicherungswirtschaft hat.

Mit über 700 Mitarbeitern, mehr als 70 Partnerunternehmen und zahlreichen Vertriebspartnern gehören wir zu den fünf größten Versicherungsmaklern in Deutschland, verfügen über die meisten Büros und eine außergewöhnlich dezentrale und damit kundennahe Struktur. Gleichzeitig gehören wir zu den letzten großen Versicherungsmaklern, die noch als unabhängiges Familienunternehmen bestehen.

„Die Zahlen folgen den Ideen, die Ideen folgen den Werten“: Dieser Leitspruch ist prägend für uns.

Er bedeutet, dass es immer um den Menschen geht und die Ausgangspunkte unseres Handeln stets Respekt, Fairness, Ehrlichkeit und Offenheit sind; gegenüber Kunden, Versicherern, Kollegen, Partnern, Mitbewerbern und Beratern. Aus unserer langen Erfahrung wissen wir, dass etwas mehr Geben langfristig mehr Erfolg bringt als zu starker Egoismus, der auf schnelle Gewinnmaximierung setzt. Dieses Wissen macht uns als Unternehmen stark und ermöglicht eine gemeinschaftliche Arbeitsweise und Leistung, von der alle an einem Versicherungsgeschäft Beteiligten profitieren.

**„Die Zahlen folgen den Ideen,
die Ideen folgen den Werten“**

WAS EINEN GUTEN VERSICHERUNGSMAKLER AUSZEICHNET

Der Begriff „Versicherungsmakler“ ist nun schon öfter gefallen. Aber was bedeutet er? In der Praxis unterscheidet der normale Versicherungsnehmer kaum zwischen einem Versicherungs-Agenten und einem Versicherungsmakler. Doch die Unterschiede sind erheblich.



Der Agent oder gebundene Vermittler ist an ein oder mehrere Versicherungsunternehmen gebunden und darf ausschließlich deren Produkte anbieten.

Echte Makler/ungebundene Vermittler wie wir stehen allein auf Seiten unserer Kunden. Zunächst prüfen wir den Versicherungsbedarf unserer Mandanten, analysieren den vorhandenen Versicherungsschutz, beseitigen Lücken oder Doppelversicherungen, zeigen auf welchen Versicherungsschutz man nicht unbedingt benötigt und stellen maßgeschneiderte Lösungen zusammen. Und zwar vollkommen unabhängig aus allen Angeboten des Versicherungsmarktes. Durch unsere Größe haben wir die Fähigkeit, einen umfassenden Überblick über die aktuellen Möglichkeiten der Anbieter zu erhalten.

Eine kontinuierliche Betreuung der Kunden und die regelmäßige Überprüfung des Risikoschutzes halten anschließend den Bestand der verbesserten Versicherungsqualität aufrecht.

Unsere Kunden profitieren zudem davon, dass sie für alle Fragen nur einen Ansprechpartner haben. Bei Problemen oder im Versicherungsfall müssen sie sich zudem nicht allein mit dem jeweiligen Versicherer auseinandersetzen, sondern sie haben mit uns einen starken Partner, der mit seinem Fachwissen und Kontakten auf ihrer Seite steht.

DIE GRUPPE: GEMEINSAM STÄRKER

Die Stärke der MARTENS & PRAHL-Gruppe zeigt sich in vielen Bereichen.

Von Vorteil für den Kunden ist das dichte, bundesweite Netz der Partner. Von allen Mitbewerbern bieten wir die meisten Büros vor Ort. Damit erreichen wir eine große Kundennähe.

Hier wird kompetent beraten und persönlich betreut. Die Ansprechbarkeit ist jederzeit gewährleistet – ganz im Sinne unseres Motto's „... immer an Ihrer Seite“. Wir legen viel Wert darauf, dass unsere Partner in hohem Maße selbstständig handeln.

Aus gutem Grund gibt es keine Bevormundung oder „Fernsteuerung“ der Partnerunternehmen: Sie kennen die Bedürfnisse ihrer Regionen am Besten. Diese weitreichende Dezentralisierung ist ziemlich einmalig.

Die Stärke einer großen Gemeinschaft erhalten unsere Partner über die Lübecker Holding und deren Backoffice sowie über die Vernetzung der Partner untereinander. Es wird auf kurzen Wegen Unterstützung in fast allen Bereichen geboten.

Die Gruppe verfügt über hervorragende Versichererkontakte. Eigene Versicherungskonzepte und zahlreiche gruppeneigene Werkzeuge ermöglichen einen schnellen Informationsaustausch und kurze Reaktionswege.



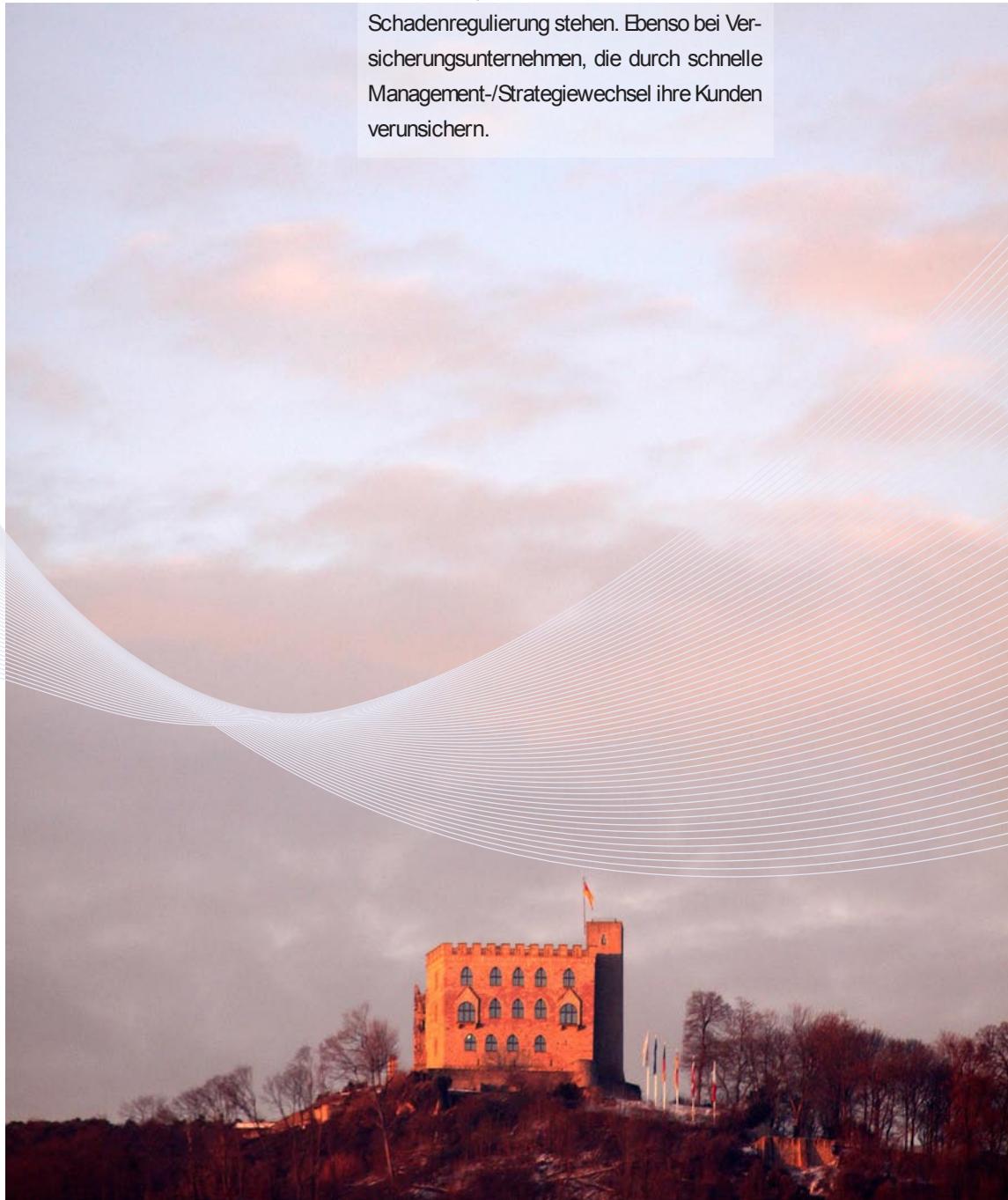
KONTINUITÄT ALS MAXIME

Wir sind überzeugt, dass Versicherungen etwas Gutes und Wertiges sind, weil sie in ihrem Kern real gewordene Solidarität darstellen. Eine Solidarität, die auf einem langfristigen Vertrauensverhältnis basiert.

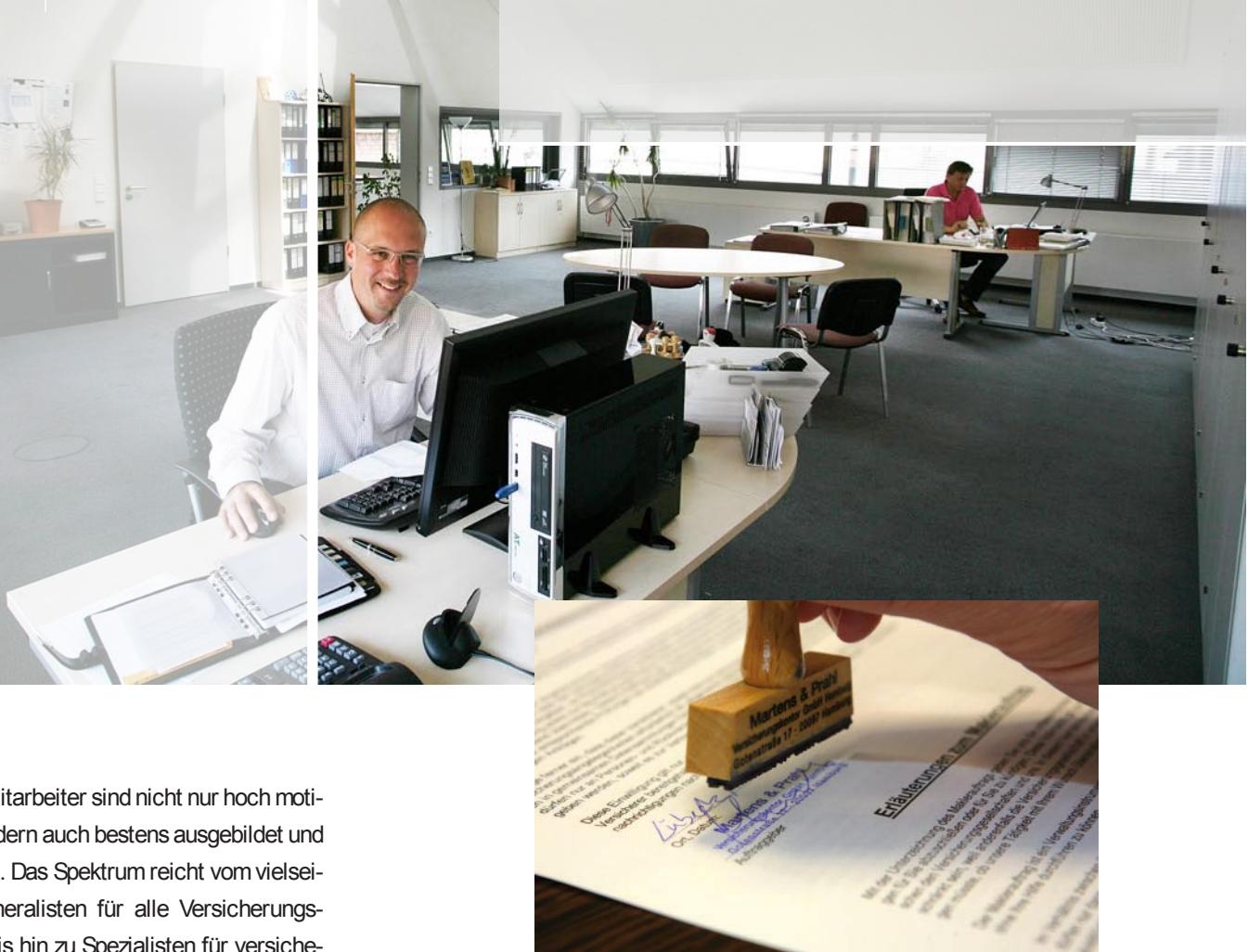
Das gerät heute in der Versicherungsbranche gern in Vergessenheit. Bei Versicherungsnehmern, die wegen vermeintlicher Prämienvorteile voreilig den Versicherer wechseln und später vor Problemen bei der

Schadenregulierung stehen. Ebenso bei Versicherungsunternehmen, die durch schnelle Management-/Strategiewechsel ihre Kunden verunsichern.

Qualität ist deswegen ein unverzichtbarer Bestandteil unseres Grundsatzes, dass jeder Beteiligte profitieren soll. Darum pflegen wir die Partnerschaft zu unseren Versicherern, selbst in schwierigen Zeiten. Denn nur vertrauensvoll gewachsene Beziehungen ermöglichen es, für die Versicherungsnehmer zumindest Teile von negativen Veränderungen auf der Anbieterseite aufzufangen und eine kulante Schadensregulierung zu fördern.



ALLGEMEINE VERSICHERUNGSPRODUKTE



Unsere Mitarbeiter sind nicht nur hoch motiviert, sondern auch bestens ausgebildet und informiert. Das Spektrum reicht vom vielseitigen Generalisten für alle Versicherungsthemen bis hin zu Spezialisten für versicherungstechnische Nischen und Sonderfälle.

Eine rege Ausbildungstätigkeit sorgt zudem dafür, dass unsere Leistungsfähigkeit und das hohe Qualitätsniveau auch in Zukunft erhalten bleiben. All unsere Kompetenz setzen wir uneingeschränkt zum Wohl unserer Kunden ein.

Und wer sind die Kunden von MARTENS & PRAHL? Dank unserer aus der langen Tätigkeit entwickelten Vielfalt finden sich in unserem Kundenstamm alle Kundengruppen. Als „Anwalt in Versicherungsfragen“ betreuen wir private Einzelhaushalte ebenso wie große internationale Konzerne. Traditionell überwiegend im Firmengeschäft mittelständische Unternehmen.

Gleichgültig, ob großer oder kleiner, privater oder geschäftlicher Kunde. Ob aus Industrie, Gewerbe, Handel, Kommunen, Gesundheitswesen, Schifffahrt, Transport, Energiewesen etc. – wir begegnen unseren Kunden „auf Augenhöhe“ und bauen auf einen engen Kontakt und ein persönliches Verhältnis. Denn nur, wenn wir sie und ihre Bedürfnisse kennen und verstehen, ist eine vertrauensvolle und langfristig erfolgreiche Zusammenarbeit möglich.

Neben unseren Produkten und Konzepten bieten wir selbstverständlich für alle Bereiche und Branchen umfassenden Versicherungsschutz an.

Unsere Spezialisten stellen sich täglich der Herausforderung, die Bedingungen und Prämien aller Versicherer zu überwachen. So filtern wir trotz des sich ständig ändernden Marktes für unsere Mandanten stets das beste Preis-/Leistungsverhältnis heraus.

Sie finden uns im Internet unter:
www.mp-nw.de
...oder schreiben Sie uns eine E-Mail an:
verwaltung@mp-nw.de

Impressum:
MARTENS & PRAHL
Versicherungskontor
Neustadt/Weinstrasse GmbH
Friedrichstr. 26
Postfach 10 06 63
67406 Neustadt/Weinstraße
Tel. 06321 89006-0
Fax 06321 89006-18
verwaltung@mp-nw.de

